



Dale Carnegie ofrece desde hace casi 65 años en Panamá, Programas, Cursos y Seminarios en formato "abierto" que son dictados en nuestra sede y desde marzo de 2020 versiones "online en tiempo real". Todos los entrenamientos actualizados con las más recientes versiones que son dictadas alrededor de todo el mundo, en más de 200 oficinas, en más de 80 países. Ponemos a su disposición nuestra programación del segundo cuatrimestre de 2025.

## WorkShops



PRESENCIAL

### "Taller de Inteligencia emocional"

Jueves 22 de mayo - 7pm a 9.30pm  
Presencial - Obarrio. Inversión: B/. 70.00



ONLINE

### "Hábitos que transforman tus resultados"

Miércoles 7 de mayo - 6pm a 8pm  
OnLine en tiempo real - Aula Virtual. Inversión: B/. 60.00

## Multisesiones

### Seminario-Taller

#### "Productividad en las ventas"



05may, 12may y 19may  
6pm a 9pm días lunes  
Presencial - Obarrio  
3 sesiones, 3 hrs c/u  
Inversión: B/. 300.00

### Seminario-Taller "Train-The-Trainer"

#### Formador de Formadores



Miércoles 27 de agosto  
8.30am a 5.30pm  
Presencial - Obarrio  
8 horas  
Inversión: B/. 360.00

## Programa de Relaciones Humanas, Liderazgo y Comunicación Eficaz



26 de junio al 14 de agosto  
6:30pm a 10pm días jueves  
Presencial - Obarrio  
8 sesiones, 3.5 hrs c/u  
Inversión: B/. 690.00

## Curso Dale Carnegie de Ventas "Método 5Cs para Ventas Efectivas"



28 de julio al 25 de agosto  
6pm a 9:30pm días lunes  
Presencial - Obarrio  
5 sesiones, 3.5 hrs c/u  
Inversión: B/. 590.00



05 de agosto al 9 de septiembre  
5:30pm a 8.30pm días martes  
OnLine en tiempo real - Aula Virtual  
6 sesiones, 3 hrs c/u  
Inversión: B/. 475.00

## Programa LTM - Leadership Training for Managers



21 de agosto al 25 de septiembre  
6pm a 9.30pm días jueves  
Presencial - Obarrio  
6 sesiones, 3.5 hrs c/u  
Inversión: B/. 890.00

### Seminario

#### "Presentaciones de Alto Impacto"



14jul 16jul 21jul 23jul  
6pm a 9:30pm  
Presencial - Obarrio  
Inversión: B/. 650.00

Los precios no incluyen el itbms. Consulte nuestros planes de pago fraccionados.

Precios especiales de 2 cupos en adelante. Incluye reporte de asistencia y participación para cupos contratados por organizaciones y empresas.

## División Juvenil



### Generation Next - 15hrs (SABATINO)

#### Chicos y jóvenes de 13 a 17 años

sábado 14 de junio al 12 de julio

PRESENCIAL - Obarrio

5 sesiones, 3 hrs c/u. Una sesión semanal.

Días sábados - 9am a 12pm

Inversión: B/. 390.00 (itbms incluido)

PRECIO ESPECIAL DE PREVENTA (hasta 15 de mayo) B/. 365.00



### El cambio como una oportunidad

#### Chicos y jóvenes de 14 a 17 años

Sábado 07 de junio

PRESENCIAL - Obarrio

4 hrs

Sábado - 9am a 1pm

Inversión: B/. 155.00 (itbms incluido)



# Disponibles en formato In-house

(OnLine exclusivo para su equipo de trabajo)

## Habilidades de Liderazgo

- Comunicación Efectiva
- Los secretos de la motivación
- Juntas virtuales que atrapan
- Innovación: transformando ideas en soluciones
- Dirigiendo distintas generaciones
- Establecimiento de metas y rendición de cuentas
- Gestión del tiempo
- Evaluaciones de desempeño que motivan
- Los secretos para guiar con asertividad
- Conversaciones poderosas para comprometer al equipo
- Crear un mejor balance vida - trabajo
- Cultivar el poder sin ser intimidante
- Seguro y asertivo al mando: Actitudes de liderazgo
- Negociaciones: Un método de relaciones humanas
- Construir confianza, credibilidad y respeto
- Dejar de mandar, empezar a liderar
- Organizar y Priorizar para incrementar tu productividad
- Cómo ganar amigos e influir en las personas de negocio
- Liderar el cambio efectivamente
- Sueña en grande, enfócate en lo pequeño: metas SMART
- Manejar el estrés en el trabajo
- Guía del gerente para el compromiso sostenible del colaborador
- Discrepa en forma amable
- Marcando la diferencia en tacones
- Liderar con inteligencia emocional
- Mejorar el liderazgo: Comprometer, alinear y obtener resultados
- Elementos esenciales de la planeación estratégica:  
Prepárate para el éxito futuro
- Coaching para mejorar el desempeño
- Análisis de problemas y toma de decisiones
- Desarrollar un equipo virtual de alto rendimiento
- Planificación de sucesión para ti y tus gerentes
- Manejar el estrés en el trabajo
- Trabajar con clientes remotos

## Desarrollo Organizacional

- Gestión del tiempo
- Adaptación al cambio
- Delegación
- Creación de un mejor balance vida - trabajo

- Seguro y asertivo, al mando: actitudes de liderazgo
- Construir confianza, credibilidad y respeto
- Manejar el estrés en el trabajo
- Resultados sin ser una autoridad
- Manejo del conflicto en el trabajo
- Elementos esenciales de la planeación estratégica
- Superar la negatividad del trabajo con entusiasmo

## Presentaciones

- Presenta para persuadir
- Juntas virtuales que atrapan
- Reuniones que funcionan
- Hablar en público con éxito
- Cómo ganar amigos e influir en las personas de negocio
- Dirigir equipos virtuales
- Presentar información compleja
- The Art of Storytelling
- Cómo presentar en línea
- Formación intensiva para ser un instructor en línea experto

## Habilidades Comerciales

- Establecimiento de metas y rendición de cuentas
- Cómo hacer llamadas en frío y obtener nuevos clientes
- Negociaciones: Un método de relaciones humanas
- Cómo ganar amigos e influir en las personas de negocio
- Ventas cruzadas (Cross selling) y ventas adicionales (Up Selling)
- Presentaciones de ventas que convencen
- Las actitudes para la atención al cliente
- Transformar las quejas en oportunidades
- Manejar las expectativas del cliente
- Recurre a los motivos del comprador para concretar más ventas
- Formación intensiva para ser un consultor de confianza

## Atención al Cliente

- Cómo hacer llamadas en frío y obtener nuevos clientes
- Gestión del tiempo
- Destacar en Atención al cliente
- Manejar el estrés en el trabajo
- Actitudes para la atención al cliente
- Transformar las quejas de los clientes en oportunidades
- Manejar las expectativas del cliente

Disponibles en formato taller "OnLine en tiempo real" para grupos de hasta 25 participantes.

Obtenga estos entrenamientos en exclusiva para su organización. Formato "Inhouse-OnLine"

Workshops de 2hrs de duración, listos para implementación.



Dale Carnegie Training Panamá



@dalecarnegie.panama



Dale Carnegie Panama Oficial



Dale Carnegie Training Panamá



consultor@dalecarnegiepa.com



(507) 6308-2381



www.dalecarnegiepanama.com

